

## PLAN DOCENTE

### Gobernanza Económica de la Globalización

**Máster Universitario en  
Diplomacia y Organizaciones  
Internacionales**

**FICHA IDENTIFICATIVA**

**DATOS DE LA ASIGNATURA**

<b>CÓDIGO</b>	573355
<b>NOMBRE</b>	Gobernanza Económica de la Globalización
<b>CARÁCTER</b>	Obligatoria
<b>PERÍODO</b>	Semestral. Segundo semestre
<b>IDIOMA</b>	Inglés (tres únicas sesiones en castellano)
<b>CRÉDITOS ECTS</b>	3.0

**COORDINACIÓN**

Dr. Andrea Noferini, Profesor de política y economía de los países en desarrollo, CEI International Affairs

**OBJETIVOS DEL CURSO**

La globalización ha supuesto cambios rápidos y profundos en las realidades económicas y en el funcionamiento de la economía global, con implicaciones que van mucho más allá de los aspectos económicos, empresariales o financieros, para alcanzar a las dimensiones sociales y políticas. Los mecanismos de gobernanza global tienen por delante el reto de articular una gestión efectiva de los cambios en las dimensiones económicas de la globalización, reconfigurando las relaciones entre mercados y poderes públicos.

Esta asignatura tiene por objeto analizar los mecanismos de gobernanza global de la economía internacional contemporánea desde una perspectiva pluridisciplinaria que incluye elementos propios de la economía política internacional, de las ciencias políticas y la economía internacional. Para ello pone el foco tanto en las organizaciones internacionales como en las instituciones y autoridades públicas que juegan un papel central en la determinación de las normas y la gestión de los diferentes aspectos ligados a la economía internacional (producción, deuda, comercio internacional, política monetaria, política fiscal, etc.).

## COMPETENCIAS

### GENERALES

- Dominar el lenguaje especializado de forma oral o escrita.
- Razonar crítica y autocríticamente.
- Razonamiento crítico y compromiso con la pluralidad y diversidad de realidad de la sociedad.
- Que los estudiantes sepan aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco conocidos dentro de contextos más amplios (o multidisciplinares) relacionados con su área de estudio.
- Que los estudiantes sean capaces de integrar conocimientos y enfrentarse a la complejidad de formular juicios a partir de una información que, siendo incompleta o limitada, incluya reflexiones sobre las responsabilidades sociales y éticas vinculadas a la aplicación de sus conocimientos y juicios.

### ESPECÍFICAS

- Reconocer y evaluar los problemas especialmente complejos subyacentes en las diferentes formas de organización política internacional y formular respuestas originales de nivel avanzado.
- Interpretar los intereses en tensión, las fortalezas y las debilidades, subyacentes en diferentes escenarios internacionales dados, identificando los elementos políticos, económicos y jurídicos implicados, en su caso.
- Formular, exponer y debatir soluciones a problemas específicos en entornos internacionales y multiculturales, con argumentos originales y de nivel superior, tanto de forma oral como escrita.

## RESULTADOS DEL APRENDIZAJE

- Comprender los principales mecanismos de interconexión que establecen interdependencias entre los diversos países y territorios en la economía global.
- Analizar los problemas para la gobernanza de la economía global de las complejas interdependencias en el entorno global.
- Identificar los problemas específicos que se plantean en el contexto de la integración europea y evaluar los problemas pasados y presentes de este complejo proceso.

## PROGRAMA Y PROGRAMACIÓN

### **TEMA 1: Theoretical perspectives on International Political Economy + Introduction to the course: methodology, contents and evaluation criteria.**

Thinking about the politics of global economy.

The economic liberal perspective: *Laissez-faire* from John Stuart Mill to neoliberals.

The mercantilist and neomercantilist perspectives.

The structuralist perspective: from Karl Marx to critical thinking approaches.

### **TEMA 2: Economía política de la globalización.**

Tendencias en la economía global: Cambios, riesgos e incertidumbres asociados a la internacionalización y la globalización.

Dimensiones de la integración global.

Previsiones macroeconómicas.

Gobernanza económica global como solución: mecanismos económico-empresariales y socio-políticos.

### **TEMA 3: Financial Globalization versus Economic Globalization: managing macroeconomic variables in the context of market internationalization**

Managing foreign exchange rates, the balance of payments and public debt.

The Rodrik's trilemma and the role of national governments in the context of economic global governance.

### **TEMA 4: International trade and transaction costs: why markets and states are complement (and not substitute)**

Information and transaction costs in the context of international trade.

Rules and decentralized international economy.

### **TEMA 5: Winners and Losers of Globalization. Changes in income Distribution and inequality.**

The impact of economic globalization on income distribution.

Typology of middle classes in the International context.

The rising of Top1% income group.

### **TEMA 6: International trade structure 1: Trade organization and trade agreements (SEMINAR 1)**

Contemporary global trade: Different perspectives.

The General Agreement on Tariffs and Trade: logics, objectives, institutional procedures, and historical evolution.

The World Trade Organization: logics behind its creation, objectives and institutional arrangements.

The failure of the global trade system?

**TEMA 7: International trade structure 2: Regional trade dynamics (SEMINAR 2).**

Regional trade blocs and organization: EU, NAFTA, ASEAN and other experiences in trade regionalization.

Towards inter-regional agreements in global trade.

**TEMA 8: Poverty and social exclusion in the context of 2030 Agenda**

Globalization and poverty.

The relevance of the AROPE indicator.

The World Bank group: Objectives, institutional structure and decision-making mechanisms.

Foundations and historical evolution of the WB Group.

**TEMA 9: (sesión excepcional en castellano): La organización multinacional de la producción: Cadenas globales de valor.**

La producción global en un contexto globalizado.

Integración y el papel de las empresas transnacionales globales.

Gestionando las cadenas globales de valor: Beneficios y retos.

**TEMA 10: Globalization and Development Cooperation (1): Jeffery Sachs versus William Easterly.**

Mainstream views on Development cooperation and official development aid.

Donors and contributors of ODA.

The searchers and the planners.

**TEMA 11: Perspectivas de la economía global.**

Nuevos desarrollos y tendencias en la economía global actual.

Desafíos y retos de una economía globalizada.

Entre la integración, la confrontación y el "decoupling": Gestionando la economía en momentos de incertidumbre y volatilidad.

**TEMA 12: Globalization and Development Cooperation (2): Poverty Traps and enlightened self-interest for development cooperation. The view of Paul Collier.**

What does function in development cooperation?

The Bottom billion and how to be effective in the context of international cooperation.

## CONOCIMIENTOS PREVIOS

## RELACIÓN CON OTRAS ASIGNATURAS DE LA MISMA TITULACIÓN

No se han especificado restricciones de matrícula con otras asignaturas del plan de estudios.

## OTRO TIPO DE REQUISITOS

Haber cursado los complementos formativos obligatorios para aquellos estudiantes que no procedan de las titulaciones indicadas. Estos son:

- Introducción al Derecho internacional público y las organizaciones internacionales (2 ECTS)
- Introducción a las Relaciones Internacionales y la Política internacional (2 ECTS)
- Introducción a la Economía y al Comercio internacional (2 ECTS)

## METODOLOGÍA DOCENTE

La asignatura se desarrollará a lo largo del semestre de manera presencial con una sesión semanal de dos horas.

Esta asignatura se estructura principalmente a través de actividades presenciales organizadas sobre sesiones teóricas y dos seminarios. Las sesiones teóricas se imparten a través de la explicación del profesor sobre el contenido del tema, ofreciendo también orientaciones metodológicas para el desarrollo de los contenidos por parte de los alumnos.

La sesión de seminario servirá para profundizar en aspectos concretos de los temas tratados a través del debate y la resolución de cuestiones suscitadas por los textos que se indican en el programa y que los alumnos deberán haber preparado con anterioridad a cada sesión siguiendo las instrucciones precisas que se les brindarán.

**Nota:** tanto la metodología del curso como la evaluación podrán sufrir modificaciones como consecuencia de las circunstancias que puedan producirse en el marco de la gestión de la pandemia del Covid-19.

## SISTEMA DE EVALUACIÓN

Esta asignatura contempla las opciones de evaluación única y continua. El alumnado podrá acogerse a la modalidad que desee dentro de los plazos fijados por la normativa propia del CEI a través de la formalización de un formulario disponible en la Secretaría del centro adscrito. La asistencia mínima obligatoria para las dos evaluaciones es del 80% de las sesiones. En ningún caso el valor de una única prueba de evaluación será de más de 60% de la calificación final de la asignatura.

En el caso de la **evaluación continua**, la evaluación de la asignatura combinará mecanismos de evaluación continua y un trabajo final. Las notas obtenidas en estos dos conceptos constituirán la nota final.

La evaluación continua (50%) estará conformada a partir de la participación activa e individual en las clases y la participación en los seminarios. La preparación de un trabajo final en la modalidad de un *Policy Brief* constituirá el otro 50 % de la nota final.

## VOLUMEN DE TRABAJO

### HORAS DE DEDICACIÓN

<b>TOTALES</b>	75
<b>CLASES TEORICOPRÁCTICAS</b>	25
<b>TRABAJOS DIRIGIDOS</b>	25
<b>TRABAJO AUTÓNOMO</b>	25

## BIBLIOGRAFÍA BÁSICA

D. BALAAM y B. DILLMAN, *Introduction to International Political Economy*, sexta ed., 2014, Saddle River: Pearson.

G. BERIK; Y. VAN DER MEULEN RODGERS y S. SEGUINO, "Feminist Economics of Inequality, Development, and Growth", *Feminist Economics*, vol. 15, núm. 3, pp. 1-33.

T. J. BIERSTEKER, "Evolving Perspectives on International Political Economy: Twentieth-Century Contexts and Discontinuities", *International Political Science Review*, vol. 14, núm. 1, 1993, pp. 7-33.

J. CLAPP; P. NEWELL y Z. W. BRENT, "The Global Political Economy of Climate Change, Agriculture and Food Systems", *Journal of Peasant Studies*, vol. 45, núm. 1, pp. 80-88.

N. DASANDI, "International Inequality and World Poverty: A Quantitative Structural Analysis", *New Political Economy*, vol. 19, núm. 2, pp. 201-226.

P. DEMARET, "The Metamorphoses of the GATT: From the Havana Charter to the World Trade Organization", *Columbia Journal of Transnational Law*, vol. 34, núm. 1, pp. 123-171.

C. DURAND y W. MILBERG, "Intellectual monopoly in global value chains", *Review of International Political Economy*, vol. 27, núm. 2, 2020, pp. 404-429.

E. C. HELDT y H. SCHMIDTKE, "Explaining Coherence in International Regime Complexes: How the World Bank Shapes the Field of Multilateral Development Finance", *Review of International Political Economy*, vol. 26, núm. 6, 2019, pp. 1160-1187.

D. HERNANDEZ, "Are 'New' Donors Challenging World Bank Conditionality?", *World Development*, vol. 96, agosto, 2017, pp. 529-549.

K. HOPEWELL, "Different paths to power: The Rise of Brazil, India and China at the WTO", *Review of International Political Economy*, vol. 22, núm. 2, pp. 311-338.

INTERNATIONAL MONETARY FUND, "Global Prospects and Policies", en *World Economic Outlook: Global Manufacturing Downturn, Rising Trade Barriers*, cap. 1, 2020, pp. 1-64.

A. E. KENTIKELIS; T. H. STUBBS y L. P. KING, "IMF Conditionality and Development Policy Space, 1985-2014", *Review of International Political Economy*, vol. 23, núm. 4, 2016, pp. 543-582.

M. LIN FRAME, "The Neoliberalization of (African) Nature as the Current Phase of Ecological Imperialism", *Capitalism Nature Socialism*, vol. 27, núm. 1, pp. 87-105.

F. W. MAYER y N. PHILLIPS, "Outsourcing Governance: States and the Politics of a 'Global Value Chain World'", *New Political Economy*, vol. 22, núm. 2, pp. 134-152.

T. OATLEY, *International Political Economy*, sexta ed., Londres/ Nueva York: Routledge, 2019.

G. OKRUHLIK, "Rentier Wealth, Unruly Law, and the Rise of Opposition: The Political Economy of Oil States", *Comparative Politics*, vol. 31, núm. 3, 1999, pp. 295-315.



D. E. PAUL y A. AMAWI, "Introduction: Theories of International Political Economy", en *The Theoretical Evolution of International Political Economy, A Reader*, 3ª ed., Oxford: Oxford University Press, 2013, pp. 1-38.

J. PHILLIPS; E. HAILWOOD y A. BROOKS, "Sovereignty, the 'Resource Curse' and the Limits of Good Governance: A Political Economy of Oil in Ghana", *Review of African Political Economy*, vol. 43, núm. 147, 2016, pp. 26-42.

A. PRZEWORSKI y J. R. VREELAND, "The Effect of IMF Programs on Economic Growth", *Journal of Development Economics*, vol. 62, núm. 2, 2000, pp. 385-421.

J. ROOS, *Why Not Default? The Political Economy of Sovereign Debt*, Princeton: Princeton University Press, 2019.

O. SERRANO, "China and India's Insertion in the Intellectual Property Rights Regime: Sustaining or Disrupting the Rules?", *New Political Economy*, vol. 21, núm. 4, 2016, pp. 343-364.

R. SKARSTEIN, "Free Trade: A Dead End for Underdeveloped Economies", *Review of Political Economy*, vol. 19, núm. 3, pp. 347-367.

M. D. STEPHEN y M. PARIZEK, "New Powers and the Distribution of Preferences in Global Trade Governance: From Deadlock and Drift to Fragmentation", *New Political Economy*, vol. 24, núm. 6, pp. 735-758.

A. VERGER y B. VAN PAASSEN, "Human Development Vis-à-vis Free Trade: Understanding Developing Countries' Positions in Trade Negotiations on Education and Intellectual Property Rights", *Review of International Political Economy*, vol. 20, núm. 4, pp. 712-739.

R. H. WADE, "What Strategies Are Viable for Developing Countries Today? The WTO and the Shrinking of 'Development Space'", *Review of International Political Economy*, vol. 10, núm. 3, 2003, pp. 621-644.

WORLD BANK GROUP, "Pandemic, Recession: The Global Economy in Crisis", en *Global Economic Prospects*, cap. 1, 2020, WB: Washington D.C., pp. 1- 65.

V. Z. YUE, "Sovereign Default and Debt Renegotiation", *Journal of International Economics*, vol. 80, núm. 2, 2010, pp. 176-187.